

ENGINEERING  
YOUR SPRAY SOLUTION



# WIR SPRÜHEN VOR BEGEISTERUNG.

## Trainee Technical Sales B2B (m/w/d)

Unvergleichliche Düsentechnik mit über 140-jähriger Tradition kommt nicht von ungefähr. Technologieführer wird man nur mit Innovationskraft, einem hohen Qualitätsanspruch und dem Willen zur ständigen Verbesserung. Und: mit Begeisterung.

Begeisterung für unsere über 45.000 Produkte, Begeisterung für das noch so kleinste Detail und – das Wichtigste – Begeisterung für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Bei Lechler sprechen wir nicht nur von Team-Spirit, wir leben ihn. Und das jeden Tag aufs Neue.

Hast auch du Lust, dich begeistern zu lassen und den Lechler Spirit kennenzulernen?  
**Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!**

Starte Deine Karriere im technischen Vertrieb!

Unser Traineeprogramm **TechSalesTrainee@Lechler** bereitet dich systematisch auf eine technisch orientierte B2B Vertriebsrolle vor. Du durchläufst verschiedene Abteilungen, übernimmst spannende Aufgaben und wirst von erfahrenen Mentoren begleitet.

**Das erwartet Dich:**

**Das ist dein Profil:**

- Einblick in alle wichtigen Vertriebsfunktionen u.a. Inside Sales, Technical Sales, Produktmanagement, Area Sales Management, Key Account Management

- Aktive Mitarbeit an vielfältigen Aufgaben in den Vertriebsbereichen (z.B. Markt- und Wettbewerbsanalysen, technischer Kundenberatung, Angebotserstellung, Messe- und Kundenbesuche, Wissensmanagement, Reklamationsmanagement...)

- Praxisorientierte, wissenschaftlich fundierte Trainingsmodule an der Knowledge Foundation der Reutlingen University, in dem du alle Aspekte eines Technical Sales Jobs kennenlernst

- Individuell auf Dein Profil abgestimmte Rotation Stations

- Möglichkeit eines Auslandsaufenthalts

- Begleitung durch einen erfahrenen Sales-Profi als Mentor

- Vorbereitung auf eine Zielposition im technisch orientierten B2B-Vertrieb – je nach Stärken mit Schwerpunkt auf Technik oder Vertrieb

- Unbefristeter Arbeitsvertrag & langfristige Karriereperspektive

- Dauer: 18-21 Monate

- Start: ab sofort möglich, spätestens 1.9.2025

- Abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Medizintechnik, Wirtschaftsingenieurwesen....)

- Absolvent (m/w/d) oder erste Berufserfahrung

- Du hast eine Leidenschaft für Technik und kannst andere begeistern

- Offene Persönlichkeit mit guten Kommunikations- und Präsentationsskills und dem "Vertriebsgen"

- Wissensdurstig und lernhungrig, auf der Suche nach einer fundierten Weiterbildung

- Gute Englischkenntnisse

### Das sind deine Benefits:



Flexible  
Arbeitszeit



Free Coffee



Weiterbildungs-  
möglichkeiten



Eigene Kantine



Weitere  
Benefits

**Jetzt bewerben**



Erfahre mehr über die offene Stelle und weitere Jobangebote unter [www.lechler.com/de/karriere](http://www.lechler.com/de/karriere), scanne den QR-Code für die direkte Weiterleitung oder wende dich persönlich an uns.

